



CDI DIRECTEUR COMMERCIAL / BIZ DEV, Début : SEP 2016

Rejoignez une société start-up en pleine expansion au carrefour des industries de l'internet, des réseaux sociaux, des medias et de la publicité.

A propos de NukeSuite (www.nukesuite.com)

Acteur majeur du Social Media Marketing en France et en Europe, **NukeSuite** est une suite logiciel SAAS pour les directions Marketing et Service Clients de grands comptes.

Notre technologie permet notamment à ses utilisateurs d'optimiser l'ensemble de leurs activités (publication, analyse, modération, e-reputation, CRM, profiling) sur les principaux réseaux sociaux (Facebook, Twitter, Instagram, Pinterest, YouTube, G+).

Produit le plus complet et innovant du marché, NukeSuite est utilisé par plus de 75 clients tel que Nestlé, Loreal, LVMH, LG, etc...dans 100 pays.

Profil Souhaité

- 8 à 12 ans d'expérience dans une position commerciale
- Passionné par l'internet, les réseaux sociaux et les nouvelles technologies
- Très bonne capacité de communication et de présentation
- Dynamique, enthousiaste et indépendant
- Profil volontaire et rigoureux
- Expérience en petite structure de préférence (start-up, PME)
- Langues : Français, bon niveau d'Anglais serait un plus

Responsabilités

Sous la responsabilité de notre Directeur Général, votre rôle est de développer notre porte-feuille clients et gérer l'équipe commerciale.

- Recrutement et gestion de l'équipe commerciale
- Développement et qualification du listing de prospects
- Prise de contact – email, téléphone
- Développement de l'argumentaire de ventes
- Rédaction des propositions commerciales
- Négociation et signature des contrats.
- Suivi du cycle de vis des clients avec nos Client Managers

Qu'offrons-nous?

- Rejoindre un secteur en pleine croissance à dimension internationale
- Faire partie d'une équipe à la fois jeune et expérimentée dans son domaine
- Possibilité d'évolution de carrière intéressante
- Rémunération à négocier
- Poste basé à Paris 1er

Contact : julien.oudart@nukesuite.com